

ประวัติวิทยากร : อาจารย์ชลิลา ชัยยะกุลภา



ผู้บริหารและที่ปรึกษาด้านการบริหารองค์กร ประสบการณ์ในการบริหารทั้งด้านงานขายพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ขายสินค้าอุตสาหกรรม และกระบวนการผลิตในโรงงานอุตสาหกรรม ซึ่งต้องใช้ทักษะการบริหารทั้งทางด้านทรัพยากรมนุษย์ และบริหารกระบวนการทำงาน รวมทั้งการแก้ปัญหา และการตัดสินใจเพื่อให้บรรลุตามเป้าหมายที่วางไว้ทั้งด้านคุณภาพ และ ความพึงพอใจของลูกค้า จากการได้มีโอกาสร่วมงานกับทั้งบริษัทที่มีขนาดใหญ่ และขนาดเล็ก รวมถึงบริษัทต่างชาติ ทำให้เข้าใจความแตกต่างทางวัฒนธรรม ปัจจุบันทำธุรกิจส่วนตัว เป็นที่ปรึกษาด้านการบริหารทรัพยากรมนุษย์ และปรึกษาอิสระและเป็นโค้ชส่วนตัวให้กับผู้บริหารในองค์กรต่างๆ เพื่อให้ผู้เข้ารับบริการ โค้ชสามารถก้าวข้ามอุปสรรค พัฒนาความสัมพันธ์ในองค์กร และมีประสิทธิภาพในการทำงานอย่างเต็มศักยภาพ และเป็นวิทยากรอบรมประจำสถาบัน Entraining

เรียนรู้เรื่องโค้ช

- สถาบัน Thailand Coaching Academy (Life Coaching)
- สถาบัน Reflective Coaching
- สถาบัน Entraining (Training and Group Coaching)
- สถาบัน Care Club (Family and Financial Coaching)
- Life University (NLP Coach)

ประวัติการศึกษา

- ปริญญาตรี วิศวกรรมศาสตร์ สาขา วิศวกรรมไฟฟ้า มหาวิทยาลัยพระจอมเกล้า พระนครเหนือ
- ปริญญาโท บริหารธุรกิจ (Ex-MBA) มหาวิทยาลัยรังสิต



ประวัติการทำงาน

ที่ปรึกษาด้านอสังหาริมทรัพย์

Marketing Manager

Sales Manager

Sales Manager

Sales Manager

Marketing Manager

Country Manager (Thailand)

Customer Service Manager

Sr. Customer Technical support Engineer

Sr.Customer Quality Engineer

Sr. Product Engineer

Sales Engineer

Test Engineer

Winner Estate

บริษัท Lime Master

บริษัท QE Energy

บริษัท Lighthouse Worldwide Solution Ltd.

บริษัท KR Precision / Magnecomp Precision

บริษัท Sumiko (Thailand)

บริษัท Xolox (Malaysia), บริษัท Optimal (China)

บริษัท Western Digital / Read-Rite

บริษัท Read-Rite

บริษัท Read-Rite

บริษัท Read-Rite

บริษัท AMP (Thailand)

บริษัท Seagate Technology (Thailand)

หลักสูตรที่เชี่ยวชาญในการเป็นวิทยากร

หลักสูตร Soft Skill:

- ภาษาแห่งการชื่นชมเพื่อประสิทธิผลขององค์กร Language of Appreciation for Effective Organization
- ทักษะคิดเชิงบวก (Attitude)
- คิดบวก (Positive thinking)
- การสื่อสารเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพงาน (Communication)
- การพัฒนาความฉลาดทางอารมณ์ (EQ)
- การทำงานเป็นทีมสู่ความสำเร็จ (Teamwork)

หลักสูตร Leadership/Management:

- ผู้นำ 360 องศา ขององค์กร
- การพัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ
- ทักษะการสอนและการทำงานสำหรับหัวหน้างาน



- การพัฒนาตนเองสู่ผู้จัดการยุคใหม่
- Leadership with in you

หลักสูตร การขายและการบริการ:

- บริหารทีมงานขาย
- การขายเชิงกลยุทธ์
- การบริการลูกค้า

หลักสูตร Coach:

- Leader as a Coach
- Manager as a Coach
- To be a good Coach
- Coaching skill
- Coach yourself

ลักษณะงานที่ปรึกษาที่มีประสบการณ์

- ที่ปรึกษามองงานขาย
- ที่ปรึกษาด้านการพัฒนาองค์กร
- เพิ่มประสิทธิภาพส่วนบุคคล(ผู้บริหาร โดยทักษะการโค้ช)

ความถนัดและเชี่ยวชาญ

ด้าน Leadership

- ผู้นำ 360 องศา ขององค์กร
- การพัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ
- ทักษะการสอนและการทำงานสำหรับหัวหน้างาน
- การสร้างแรงจูงใจทีมงาน
- การพัฒนาตนเองสู่ผู้จัดการยุคใหม่



ด้านการ Coaching

- Coaching skill
- Coaching & Mentoring
- Leader as a coach

สถาบันที่ผ่านการฝึกอบรมหลักสูตรโค้ช

From TCA (**Thailand Coaching Academy** /Jimi the coach)

- 1) Principle of Life Coaching : **Thailand Coaching Academy**
- 2) Life Coaching Practitioner : **Thailand Coaching Academy**

Life University (Coach Vas)

1. NLP Coaching Practitioner with 3 certifications.
2. Passion and Purpose of life
3. Mindset for excellence
4. Perfect Relation
5. Perfect Health
6. Ignite your life

สถาบันที่ผ่านการฝึกอบรมหลักสูตรที่เกี่ยวข้อง Life

Landmark Education Center : หลักสูตร

- Landmark Forum
- Advance Landmark Forum
- Forum in Action
- Leadership Program
- Communication Course
- Advance Communication Course
- Mission Control
- Advance Mission control
- Mission control in action

Success Resources (T Harv)

- Millionaire Mind Intensive

- Mission to Million



NLP : NLP – Dr. Boonlert Saisanid

NLP Coach - Life University

แนวทางในการฝึกอบรม Training and Group Coaching

- ใช้กระบวนการผสมผสานระหว่างการ Training และ Coaching ในระหว่างการอบรม ใช้กระบวนการ Training เพื่อให้ข้อมูลหรือทำความเข้าใจให้ตรงกันในเนื้อหาส่วนที่ทำการบรรยาย
- ใช้กระบวนการ Coaching เพื่อสร้างเป้าหมายและแรงจูงใจที่จะนำไปสู่การลงมือทำ
- ใช้กระบวนการ Coaching ในการสำรวจความคิดเชิงลบ และความเชื่อที่เป็นข้อจำกัด (Limiting Belief) ที่ทำให้เรายังไม่สามารถดึงศักยภาพมาใช้ได้เต็มที่
- ใช้กระบวนการ Coaching ในการค้นหาวิธีการทำงานให้ถึงเป้าหมายที่ต้องการและแก้ปัญหาที่ติดอยู่ด้วยตนเอง

องค์กรหรือหน่วยงานที่บรรยายกับทางสถาบัน Entraining

- บริษัท สยามคูโบต้าคอร์ปอเรชั่น / หลักสูตร นักขายพิชิตเป้าหมาย (3 รอบ)
- บริษัท เอ็มอาร์วีเทรคแอนเซอร์วิส / หลักสูตร การทำงานเป็นทีมสู่ความสำเร็จ
- บริษัท เคเอ็มแพ็คเกจจิ้ง / หลักสูตร เทคนิคการทำงานเป็นทีม (Working As A Team)
- บริษัท Greendy Grass / หลักสูตร นักขายพิชิตเป้าหมาย
- บริษัท วายแอลจี / หลักสูตร นักขายพิชิตเป้าหมาย
- บริษัท COT / หลักสูตร ทักษะการเจรจาต่อรองอย่างมีคุณภาพ
- บริษัท KRC Transport and service / หลักสูตร ผู้นำ 360 องศา ขององค์กร
- บริษัท Rinnai / หลักสูตร ทักษะหัวหน้างาน
- บริษัท Boyd / หลักสูตร Change yourself with NLP
- บริษัท Majorfar corporation / หลักสูตร เทคนิคการทำงานเป็นทีม (Working As A Team)

องค์กรที่เป็นวิทยากรร่วม บรรยายในนาม สถาบัน Entraining บรรยายโดย วิทยากรหลัก

อ.ปกรณ์ วงศ์รัตนพิบูลย์

- บริษัท Primus / หลักสูตร การเพิ่มยอดขายด้วย NLP
- บริษัท Bridgestone / หลักสูตร Coaching by NLP
- บริษัท ผลิตภัณฑ์ตราเพชร / หลักสูตร สุขยอดการบริหารงานขาย



- บริษัท ไทยน้ำทิพย์ / หลักสูตร Train/Teach/Coach
- บริษัท Thai Union Frozen
- บริษัท อิชิตัน กรุ๊ป
- บริษัท Siam Woodland / หลักสูตร Leader as a coach
- บริษัท Totoya / หลักสูตร Coaching
- บริษัท Hitachi Consumer / หลักสูตร การสร้างแรงจูงใจและจิตสำนึกในการทำงาน
- บริษัท Misumi / หลักสูตร ผู้นำทีม ขายเชิงกลยุทธ์
- บริษัท กรุงเทพมหานคร / หลักสูตร ผู้นำพลังเชิงบวก
- สถาบันอัญมณีฯ ปรับ Mindset ด้วย NLP
- สถาบันเทคโนโลยีนิเวศลิษฐ์

